

AREA SERVIZI DI DISTRIBUZIONE COMMERCIALE CORSO DI FIORISTA

PREPARAZIONE E MANUTENZIONE DEI PRODOTTI FLOREALI. GESTIONE DI UN NEGOZIO/PUNTO VENDITA SPECIALIZZATO DI SERVIZI FLOREALI

MONTE ORE

100 - 150 ORE

Teoria + Laboratorio

REGIME AMMESSO

AUTOFINANZIATO

Frequenza: 75%

GOL

Frequenza: 70%

COSTO

Per informazioni e costi chiamare
0331/782471 int 6

GRATUITO

INFORMAZIONI GENERALI DEL CORSO

TITOLO RILASCIATO	ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE O COMPETENZA REGIONALE valido solo in regione Lombardia
REQUISITI	Donne tra i 30 e 65 anni, Disoccupate e residenti/domiciliate in Regione Lombardia Oppure uomini disoccupati residenti/domiciliati in Lombardia con una delle seguenti caratteristiche: <ul style="list-style-type: none"> • NASPI • Disoccupati da oltre 6 mesi • RDC • Presa carico sociosanitaria • Lavoratori/autonomi con reddito sotto la soglia • Età maggiore di 55 anni
SEDE CORSO	Teoria: L'ACCADEMIA leFP onlus – Via A. Aleardi 36 – 21013 – Gallarate (VA) Laboratorio: ViolaNeiFiori - Piazza della Libertà 1 - 21013 Gallarate (VA)
ORARIO	Fascia Diurna
PROGRAMMA	<p>Normativa sulla sicurezza nei luoghi di lavoro</p> <p>Normativa sull'occupazione commerciale di aree pubbliche</p> <p>Tecniche di conservazione di fiori e piante</p> <p>Teoria del colore e della composizione floreale</p> <p>Ideazione e gestione di un progetto floreale</p> <p>Realizzazione di composizioni con piante e fiori</p> <p>Profili professionali e tecniche per cerimonie ed eventi</p> <p>Fondamenti di arte funeraria/ nuziale</p> <p>Realizzazione di ambienti con fiori e piante</p> <p>Tipologie di imballaggio e di packaging</p> <p>Tendenze del mercato floreale</p> <p>Canali e strumenti per la promozione tramite internet</p> <p>Tecniche di visual merchandising e Strategie di vendita</p> <p>Elementi di contabilità commerciale e contrattualistica fornitori</p> <p>Applicare procedure di approvvigionamento</p> <p>Applicare tecniche di assortimento del negozio di fiorista</p> <p>Organizzazione del lavoro nel punto vendita</p> <p>Applicare tecniche di gestione del personale</p> <p>Applicare modalità di calcolo margini di vendita e analisi risultati di vendita</p> <p>Applicare tecniche di definizione prezzi</p>
MATERIALE	Se richiesto dal docente a carico del discente
VERIFICA FINALE	Test finale di valutazione delle competenze e/o conoscenze
ENTE EROGATORE	L'ACCADEMIA leFP onlus